

آڑھتی کا دو طرفہ کمیشن لینا کیسا؟

تاریخ: 05-01-2024

ریفرنس نمبر: IEC-0136

کیا فرماتے ہیں علمائے کرام اس مسئلے کے بارے میں کہ ہمارے یہاں مختلف منڈیوں مثلاً غلہ منڈی، فروٹ منڈی وغیرہ میں کچھ حضرات مڈل مین کا کام کرتے ہیں، اور کسانوں کا مال مختلف کمپنیز میں مناسب ریٹ پر بکواتے ہیں، انہیں ”آڑھتی“ بھی کہا جاتا ہے، یہ حضرات کسانوں کی جانب سے کمپنیز کو خود ہی مال فروخت کرتے ہیں، کیا یہ حضرات کسانوں اور کمپنیز، دونوں سے کمیشن لے سکتے ہیں؟

بسم الله الرحمن الرحيم

الجواب بعون الملک الوہاب اللہم ہدایۃ الحق والصواب

آڑھتی کی شرعی حیثیت ”بروکر“، یعنی کمیشن ایجنٹ کی ہے اور بروکر دونوں طرف سے کمیشن صرف اسی وقت لے سکتا ہے جب مندرجہ ذیل شرائط پائی جائیں، اگر ان میں سے کوئی ایک شرط بھی کم ہوگی تو بروکر کا دو طرفہ بروکری لینا جائز نہیں:

(1) وہاں دو طرفہ بروکری لینے کا عرف ہو۔

(2) دونوں پارٹیوں کی طرف سے اس نے بھاگ دوڑ کی ہو، کوشش کی ہو۔

(3) وقت عقد یعنی خرید و فروخت کے وقت کسی ایک پارٹی کا وکیل بن کر سودا نہ کیا ہو۔

لہذا اگر وہاں دو طرفہ بروکری لینے کا عرف نہ ہو یا اس نے دونوں پارٹیوں کی طرف سے بھاگ دوڑ نہ کی ہو یا کسی ایک پارٹی کا نمائندہ بن کر دوسری پارٹی سے سودا کیا ہو تو ایسے بروکر کا دو طرفہ بروکری لینا جائز نہیں۔

لہذا پوچھی گئی صورت میں آڑھتی چونکہ کسان کا وکیل بن کر کمپنیز سے ڈیل کر رہا ہے تو اس صورت میں وہ فقط کسان سے طے شدہ کمیشن لے سکتا ہے، کمپنیوں سے کمیشن لینا اس کے لئے جائز نہیں نیز کمیشن

مقرر کرنے میں اس بات کا خیال رکھنا بھی ضروری ہے کہ وہ کمیشن اجرت مثل یعنی مارکیٹ میں رائج کمیشن سے زائد نہ ہو۔

در مختار ورد المختار میں ہے: ”بین الہلالین الدر المختار (واما الدلال فان باع العين بنفسه باذن ربها فاجرتہ علی البائع) ولیس له اخذ شیء من المشتري، لانه هو العاقد حقيقة (وان سعى بينهما وباع المالك بنفسه يعتبر العرف) فتجب الدلالة علی البائع او المشتري او علیهما بحسب العرف“ یعنی: جب کمیشن ایجنٹ نے سامان کے مالک کی اجازت سے مال خود فروخت کیا تو اس کی اجرت بائع کے ذمہ ہوگی اور مشتری سے کمیشن لینا، جائز نہیں کیونکہ یہاں یہ خود ہی عاقد ہے۔ ہاں اگر اس نے دونوں کے درمیان سودا کروانے میں کوشش کی اور سامان کے مالک نے خود اپنا سامان بیچا تو اب عرف کا اعتبار کیا جائے گا اور اسی عرف کے اعتبار سے کبھی فقط بائع پر، کبھی فقط مشتری پر اور کبھی دونوں پر کمیشن دینا لازم ہوگا۔

(ردالمحتار علی الدر المختار، جلد 7، صفحہ 93، مطبوعہ کوئٹہ)

العقود الدریہ میں ہے: ”وفی فوائد صاحب المحیط: الدلال اذا باع العين بنفسه ثم اراد ان ياخذ من المشتري الدلالة لیس له ذلک، لانه هو العاقد حقيقة وتجب علی البائع الدلالة، لانه فعل بامر البائع“ یعنی: صاحب محیط کے فوائد میں ہے کہ دلال (بروکر) نے مالک کا سامان خود فروخت کیا پھر خریدار سے بھی کمیشن لینا چاہتا ہے تو اس کے لئے ایسا کرنا، جائز نہیں کیونکہ درحقیقت وہ خود عقد کر رہا ہے لہذا اس کا کمیشن بائع پر لازم ہوگا کہ اسی کے کہنے پر اس نے سامان بیچا ہے۔

(العقود الدریہ، جلد 1، صفحہ 247، دارالمعرفة)

الاشباه والنظائر میں ہے: ”بعہ لی بکذا، ولک کذا فباع، فله اجر المثل“ یعنی: اگر کسی کو یہ کہا کہ تو میرے لئے اس چیز کو فروخت کر دے تو میں تجھے اتنی رقم دوں گا تو فروخت کرنے والا اجرت مثل کا مستحق ہوگا۔

الاشباه والنظائر کی اس عبارت کے تحت شرح حموی میں ہے: ”ای ولایتجاوز بہ ماسمی“
یعنی: اجرت مثل اس وقت دی جائے گی جبکہ وہ اجرت مثل مقرر کردہ اجرت سے زائد نہ ہو۔

(شرح حموی علی الاشباه والنظائر، جلد 3، صفحہ 131، مطبوعہ بیروت)

فتاویٰ رضویہ میں امام اہلسنت امام احمد رضا خان رحمۃ اللہ علیہ کمیشن ایجنٹ کی اجرت کے متعلق فرماتے ہیں: ”اگر بائع کی طرف سے محنت و کوشش و دوا و دوش میں اپنا زمانہ صرف کیا تو صرف اجر مثل کا مستحق ہوگا، یعنی ایسے کام اتنی سعی پر جو مزدوری ہوتی ہے اس سے زائد نہ پائے گا اگرچہ بائع سے قرارداد کتنے ہی زیادہ کا ہو، اور اگر قرارداد اجر مثل سے کم کا ہو تو کم ہی دلائیں گے کہ سقوط زیادت پر خود راضی ہو چکا۔“

(فتاویٰ رضویہ، جلد 19، صفحہ 453، مطبوعہ رضا فاؤنڈیشن، لاہور)

بہار شریعت میں ہے: ”دلال کی اجرت یعنی دلالی بائع کے ذمہ ہے جب کہ اُس نے سامان مالک کی اجازت سے بیع کیا ہو اور اگر دلال نے طرفین میں بیع کی کوشش کی ہو اور بیع اس نے نہ کی ہو بلکہ مالک نے کی ہو تو جیسا وہاں کا عرف ہو یعنی اس صورت میں بھی اگر عرفاً بائع کے ذمہ دلالی ہو تو بائع دے اور مشتری کے ذمہ ہو تو مشتری دے اور دونوں کے ذمہ ہو تو دونوں دیں۔“

(بہار شریعت، جلد 2، صفحہ 639، مطبوعہ مکتبۃ المدینہ کراچی)

واللہ اعلم عزوجل ورسولہ اعلم صلی اللہ تعالیٰ علیہ وآلہ وسلم

کتاب

ابو محمد مفتی علی اصغر عطاری مدنی

22 جمادی الاخریٰ 1445ھ / 05 جنوری 2024ء