

تاریخ: 19-11-2025

ریفرنس نمبر: NRL-0416

## ٹیوشن آگے دوسرے ٹیچر کو دینے پر ماہانہ کمیشن لینا کیسا؟

کیا فرماتے ہیں علمائے کرام اس مسئلہ کے بارے میں کہ زید دینی ٹیوشن پڑھاتا ہے تو اس کے پاس ٹیوشنز زیادہ ہونے کی وجہ سے وہ کسی دوسرے کو اپنی یا اپنے رابطے سے ملی ہوئی ٹیوشن اس طور پر دے دیتا ہے کہ وہ جو ٹیوشن بھی دوسرے کو دے گا تو اس میں سے کچھ پر سنٹ پیسے ہر ماہ اسے کمیشن کے طور پر ملیں گے تو ایسا کرنا کیسا ہے؟

سائل: مولانا سجاد مدنی (گجرانوالہ)

بسم الله الرحمن الرحيم

الجواب بعون الملک الوہاب اللہم ہدایۃ الحق والصواب

یہاں ٹیوشن دلانے پر کمیشن کی دو صورتیں بنتی ہیں:

(1) اگر زید باقاعدہ کمیشن ایجنٹ بن کر کام کرے، مثلاً: سرپرستوں سے رابطہ، قاری صاحب کو لے جا کر ملاقات کروانا اور اجرت و دیگر معاملات طے کر کے عقد کروانا، تو ایسی صورت میں (دیگر شرائط پائے جانے پر) صرف ایک بار کمیشن لینا جائز ہے، بشرطیکہ یہ اجرتِ مثل سے زائد نہ ہو۔ ہاں، اگر پہلے طے ہی کم ہوا تھا تو اب وہی ملے گا۔ باقی مہینوں کا کمیشن لینا جائز نہیں؛ کہ بعد میں اس کی کوئی محنت و کام شامل نہیں ہوتا۔

(2) اگر زید صرف نمبر یا ایڈریس دے کر بھیج دیتا ہے، نہ ملاقات کرواتا ہے، نہ کوئی بھاگ دوڑ کرتا ہے اور نہ عقد کرواتا ہے تو ایک بار بھی کمیشن لینا جائز نہیں ہے چہ جائیکہ ہر ماہ۔ کیونکہ شرعاً کمیشن کے لیے قابلِ قدر محنت، بھاگ دوڑ یا کوئی دیگر قابلِ معاوضہ کام ضروری ہوتا ہے۔ یہاں چونکہ اس نے کوئی قابلِ اجرت کام نہیں کیا، اس لیے کسی ایک مہینے کا بھی کمیشن لینا جائز نہیں۔

کمیشن ایجنٹ کام کرنے پر ہی اجرت کا مستحق ہوگا، ورنہ نہیں جیسا کہ بحر الرائق میں ہے: ”لأن ما يأخذه بطريق الأجرة ولا أجرة بدون العمل“ ترجمہ: کیونکہ اجیر جو کچھ لیتا ہے تو وہ اجرت کے طور پر لیتا ہے اور بغیر کام کے اجرت کا استحقاق ثابت نہیں ہوتا۔

(البحر الرائق شرح كنز الدقائق، جلد 05، صفحہ 264، دارالكتاب الاسلامی، بیروت)

مشورہ دینا یا بیٹھے بیٹھے دو چار باتیں کہنا قابل معاوضہ کام نہیں جیسا کہ ردالمحتار میں ہے: ”الدلالة والإشارة ليست بعمل يستحق به الأجر وإن قال على سبيل الخصوص بأن قال لرجل بعينه إن دللتني على كذا فلك كذا إن مشى له فدل له فله أجر المثل للمشى لأجله؛ لأن ذلك عمل يستحق بعقد الإجارة“ ترجمہ: محض بتانا اور اشارہ کرنا ایسا عمل نہیں ہے جس پر وہ اجرت کا مستحق ہو، اگر کسی نے ایک خاص شخص کو کہا اگر تو مجھے فلاں چیز پر رہنمائی کرے تو اتنا اجر دوں گا، اگر وہ شخص چل کر رہنمائی کرے تو وہ اس چل کر جانے کی وجہ سے اجرت مثل کا مستحق ہوگا کیونکہ چلنا ایسا عمل ہے جس پر عقد اجارہ میں اجرت کا مستحق ہوتا ہے۔

(ردالمحتار، جلد 6، صفحہ 95، دارالفکر، بیروت)

اسی طرح امام اہلسنت احمد رضا خان علیہ رحمۃ الرحمن ایک سوال کے جواب میں فرماتے ہیں: ”اگر کارندہ نے اس بارہ میں جو محنت و کوشش کی وہ اپنے آقا کی طرف سے تھی، بائع کے لئے کوئی دوا دوش نہ کی، اگرچہ بعض زبانی باتیں اس کی طرف سے بھی کی ہوں، مثلاً آقا کو مشورہ دیا کہ یہ چیز اچھی ہے، خرید لینی چاہیے یا اس میں آپ کا نقصان نہیں اور مجھے اتنے روپے مل جائینگے، اس نے خرید لی جب تو یہ شخص عمر و بائع سے کسی اجرت کا مستحق نہیں کہ اجرت آنے جانے، محنت کرنے کی ہوتی ہے، نہ بیٹھے بیٹھے دو چار باتیں کہنے، صلاح بتانے، مشورہ دینے کی۔“

(فتاویٰ رضویہ، جلد 19، صفحہ 452، رضا فاؤنڈیشن، لاہور)

فتاویٰ رضویہ میں ہے: ”اور اگر بائع کی طرف سے محنت و کوشش و دوا و دوش میں اپنا زمانہ صرف کیا تو صرف اجر مثل کا مستحق ہوگا، یعنی ایسے کام اتنی سعی پر جو مزدوری ہوتی ہے اس سے زائد نہ پائے گا اگرچہ بائع سے قرارداد کتنے ہی زیادہ کا ہو، اور اگر قرارداد اجر مثل سے کم کا ہو تو کم ہی دلائیں گے کہ سقوطِ زیادت پر خود راضی ہو چکا، خانیہ میں ہے: ان کان الدلال الاول عرض تعنی و ذہب فی ذلک روزگارہ کان لہ اجر مثله بقدر عنائہ و عملہ۔ اگر روزگار کے سلسلہ میں دلال نے محنت کی اور آیا گیا تو اس کی محنت اور عمل کے مطابق مثلی اجرت ہوگی۔ (ت)

(فتاویٰ رضویہ، جلد 19، صفحہ 453، رضا فاؤنڈیشن، لاہور)

واللہ اعلم عزوجل و رسولہ اعلم صلی اللہ تعالیٰ علیہ وآلہ وسلم

کتبہ

المتخصص فی الفقہ الاسلامی

محمد ساجد عطاری

27 جمادی الاولیٰ 1447ھ / 19 نومبر 2025ء

الجواب صحیح

مفتی ابوالحسن محمد ہاشم خان عطاری

Islamic Economics Centre (Lahore)



الحمد للہ! اب آپ مرکز الاقتصاد الاسلامی (لاہور برانچ) کے ذریعے ماہر و مستند مفتیانِ کرام سے آفس میں تشریف لا کر یا آن لائن میٹنگ شیڈول کر کے اپنے کاروباری معاہدات (کاروبار، پارٹنرشپ، انویسٹمنٹ، مارکیٹنگ وغیرہ) کی شرعی راہنمائی (Sharia Guidance) کی سہولت حاصل کر سکتے ہیں۔