

Affiliate Marketing کرنے کا حکم

تاریخ: 22-06-2024

ریفرنس نمبر: IEC-0264

کیا فرماتے ہیں علمائے کرام اس مسئلے کے بارے میں کہ ایفیلیٹ (Affiliate) مارکیٹنگ کرنا کیسا؟ ایفیلیٹ مارکیٹنگ یہ ہوتی ہے کہ کسی کمپنی کو اپنا سامان بکوانا ہوتا ہے تو کمپنی اپنی پروڈکٹ کی تشہیر کرنے والوں کو یہ آفر دیتی ہے کہ آپ ہماری پروڈکٹ کی تشہیر کرتے ہوئے اپنی ویب سائٹ وغیرہ پر اس کا لنک لگائیں تو ایفیلیٹ (Affiliate) مارکیٹنگ کرنے والے حضرات (Affiliate Marketers) اپنی ویب سائٹ بناتے ہیں، پیج بناتے ہیں، کمپنیز کی پروڈکٹ بکوانے کے لئے ترغیبی و معلوماتی مواد پر مشتمل کونٹینٹ (Content) تیار کرتے ہیں، یہ کونٹینٹ (Content) آرٹیکل، تصاویر یا ویڈیوز کی صورت میں ہوتا ہے جس کی بنیاد پر ان کی ویب سائٹ پر آنے والا کسٹمر متاثر ہو کر ان کے دیے گئے لنک کے ذریعے کمپنی کی ویب سائٹ پر جا کر مختلف چیزیں خریدتا ہے۔ اس طریقے سے کمپنی کی جو بھی پروڈکٹ فروخت ہوتی ہے اس کا مخصوص کمیشن، ایفیلیٹ (Affiliate) مارکیٹنگ کرنے والے حضرات (Affiliate Marketers) کو ملتا ہے، کیا اس طرح تشہیر کرنا اور لنک لگا کر کمیشن حاصل کرنا جائز ہے؟

بسم الله الرحمن الرحيم

الجواب بعون الملک الوهاب اللہم ہدایۃ الحق والصواب

پوچھی گئی صورت میں ایفیلیٹ (Affiliate) مارکیٹنگ کے ذریعے کمپنیز کی جائز اشیاء بکوا کر کمیشن

حاصل کرنا، درج ذیل شرائط کے ساتھ جائز ہے:

اس کام میں کسی قسم کا (1) جھوٹ، (2) دھوکہ، (3) میوزک اور (4) بے حیائی پر مشتمل تصاویر، ویڈیوز یا (5) کوئی اور غیر شرعی چیز نہ ہو۔ (6) کسی قسم کی جھوٹی مبالغہ آرائی نہ ہو۔ (7) جس کمپنی کے لیے کام کیا جائے، اس کمپنی کا کام شرعی اصولوں کے مخالف نہ ہو۔ (8) کمیشن کے اصولوں کو بھی مد نظر رکھا جانا

ضروری ہے یعنی پہلے سے ہی یہ طے ہو کہ ہر پیس پر یا کس چیز پر کتنے فیصد یا کتنے روپے کمیشن دیا جائے گا۔
(9) یہ بھی ضروری ہے وہ کمیشن اجرتِ مثل یعنی مارکیٹ میں رائج کمیشن سے زائد نہ ہو۔

یہ بھی ذہن میں رہے کہ شرعی اصولوں کے مطابق اپنی محنت و کوشش سے کسی کی چیز بکوانا، قابل معاوضہ کام ہے، ایفیلیٹ (Affiliate) مارکیٹنگ میں اگرچہ فزیکلی (Physically) بھاگ دوڑ نہیں ہوتی لیکن ڈیجیٹل ذرائع مثلاً فیس بک پیج یا ویب سائٹ وغیرہ پر آرٹیکل، تصاویر یا ویڈیوز کے ذریعے کوئینٹ (Content) لگا کر محنت کی جاتی ہے، اور ڈیجیٹل پلیٹ فارم پر اس طرح کے کام بھی شرعاً و عرفاً قابل معاوضہ کام ہیں اور اس پر کمیشن لینے دینے پر عرف و تعامل بھی ہے، لہذا اوپر بیان کردہ شرائط کی رعایت کرتے ہوئے ایفیلیٹ (Affiliate) مارکیٹنگ کرنا اور طے شدہ کمیشن حاصل کرنا، جائز ہے۔

ایفیلیٹ مارکیٹنگ کرنے والا سودا کروانے پر عرف کے مطابق کمپنی سے کمیشن لینے کا مستحق ہے جیسا کہ العقود الدرہیہ میں ہے: ”سئل فی دلال سعی بین البائع والمشتري وباع المالك المبيع بنفسه والعرف ان الدلالة على البائع فهل تكون على البائع الجواب: نعم... لو سعی الدلال بينهما وباع المالك بنفسه يضاف الى العرف ان كانت الدلالة على البائع فعليه وان كانت على المشتري فعليه وان كانت عليهما فعليهما“ یعنی: ایسے کمیشن ایجنٹ کے متعلق سوال کیا گیا جس نے بائع اور مشتری دونوں کے درمیان بیع کروانے کی کوشش کی اور مالک نے اپنا سامان خود فروخت کیا اور عرف یہ ہے کہ بروکری بائع دیتا ہے تو کیا بروکری دینا بائع پر ہی لازم ہے؟ جواب دیا گیا کہ جی ہاں۔۔۔ اگر کمیشن ایجنٹ نے دونوں کے درمیان سودا کروانے میں کوشش کی اور سامان کے مالک نے خود اپنا سامان بیچا تو اب عرف کا اعتبار کیا جائے گا اور عرف میں اگر بروکری بائع پر ہوتی ہے تو بائع پر لازم ہوگی، اگر عرف میں بروکری مشتری پر لازم ہوتی ہے تو مشتری دے گا اور اگر عرف میں دونوں دیتے ہیں تو دونوں پر لازم ہوگی۔

(العقود الدرہیہ، جلد 1، صفحہ 247، بیروت مملکتاً)

در مختار وردالمختار میں ہے: ”(وان سعی بينهما وباع المالك بنفسه يعتبر العرف) فتجب الدلالة على البائع او المشتري او عليهما بحسب العرف“ یعنی: اگر کمیشن ایجنٹ نے دونوں کے درمیان سودا کروانے میں کوشش کی اور سامان کے مالک نے خود اپنا سامان بیچا تو اب عرف کا اعتبار کیا جائے گا اور اسی عرف کے اعتبار سے کبھی فقط بائع پر، کبھی فقط مشتری پر اور کبھی دونوں پر بروکری لازم ہوگی۔

(ردالمحتار علی الدر المختار، جلد 7، صفحہ 93، مطبوعہ بیروت مملکت)

فتاویٰ رضویہ میں امام اہلسنت امام احمد رضا خان رحمۃ اللہ علیہ بائع سے معاہدہ کرنے والے کمیشن ایجنٹ کی اجرت کے متعلق فرماتے ہیں: ”اگر بائع کی طرف سے محنت و کوشش و دوا دوش میں اپنا زمانہ صرف کیا تو صرف اجر مثل کا مستحق ہوگا، یعنی ایسے کام اتنی سعی پر جو مزدوری ہوتی ہے اس سے زائد نہ پائے گا اگرچہ بائع سے قرارداد کتنے ہی زیادہ کا ہو، اور اگر قرارداد اجر مثل سے کم کا ہو تو کم ہی دلائیں گے کہ سقوط زیادت پر خود راضی ہو چکا۔“

(فتاویٰ رضویہ، جلد 19، صفحہ 453، رضا فاؤنڈیشن لاہور)

اسی طرح بہار شریعت میں ہے: ”دلال کی اجرت یعنی دلالی بائع کے ذمہ ہے جب کہ اُس نے سامان مالک کی اجازت سے بیع کیا ہو اور اگر دلال نے طرفین میں بیع کی کوشش کی ہو اور بیع اس نے نہ کی ہو بلکہ مالک نے کی ہو تو جیسا وہاں کا عرف ہو یعنی اس صورت میں بھی اگر عرفاً بائع کے ذمہ دلالی ہو تو بائع دے اور مشتری کے ذمہ ہو تو مشتری دے اور دونوں کے ذمہ ہو تو دونوں دیں۔“

(بہار شریعت، جلد 2، صفحہ 639، مطبوعہ مکتبۃ المدینہ کراچی)

واللہ اعلم عزوجل ورسولہ اعلم صلی اللہ تعالیٰ علیہ وآلہ وسلم

کتبہ

ابو محمد مفتی علی اصغر عطاری مدنی

15 ذوالحجۃ الحرام 1445ھ 22 جون 2024ء